



Чек-лист покупателя лицензии Битрикс24

Что уточнить перед покупкой и как не ошибиться с тарифом

Лицензию Битрикс24 можно купить в облаке или в коробке, и выбор влияет на бюджет и возможности на годы вперёд. Продумайте, что вы уже знаете, а что стоит выяснить до покупки.

Блок 1. Что должно быть в договоре и счёте

- ☐ Указано, что именно вы покупаете — облачный тариф или коробочную редакцию
- ☐ Ясно, сколько пользователей и какой объём хранилища входит в тариф
- ☐ Понятно, как оплачивается лицензия: облако — ежемесячно, коробка — разово
- ☐ Прописано, что входит в стоимость помимо лицензии: консультация, первичная настройка, помощь в активации

Блок 2. Что спросить до покупки

- ☐ Сколько сотрудников будет работать в системе сейчас и через год
- ☐ Хватит ли вам возможностей облака или нужна коробка с доработкой под бизнес-процессы
- ☐ Нужны ли интеграции с другими службами
- ☐ Нужна ли работа в своей сети, без доступа к интернету

Блок 3. Тревожные признаки

- ☐ Предлагают самый дорогой тариф, не выяснив, сколько у вас сотрудников
- ☐ Не объясняют разницу между облачной и коробочной версией
- ☐ Не говорят о необходимости техподдержки коробки
- ☐ Не помогают с переносом данных и первичной настройкой

Блок 4. Как проверить, что тариф выбран верно

- ☐ Число пользователей в тарифе покрывает ваших сотрудников с запасом
- ☐ Объёма хранилища хватает для ваших файлов
- ☐ Есть понятный путь перехода с облака на коробку, если задачи вырастут



- ☐ У вас есть персональный менеджер и канал для вопросов после покупки

Блок 5. Как подготовиться к внедрению

- ☐ Вы понимаете, какие процессы хотите перенести в Битрикс24
- ☐ Определили, кто в компании отвечает за систему
- ☐ Знаете, нужно ли переносить данные из другой системы
- ☐ Готовы обсудить внедрение и обучение сотрудников

Большинство «да» — вы готовы к разговору с подрядчиком на равных.

Много «нет» — это нормально, именно эти вопросы стоит задать на первой встрече.

Остались вопросы по любому пункту — можем разобрать их на бесплатной консультации, 15 минут.

4 причины, по которым лицензию Битрикс24 выбирают неверно

Ошибки, которые чаще всего встречаем со стороны заказчика

1. Покупают тариф «на вырост» без расчёта

Оплачивают места и хранилище, которые не нужны. Или, наоборот, берут минимальный тариф и упираются в лимит пользователей.

2. Путают облако и коробку

Облако подходит для быстрого старта, коробка — для больших компаний со специфичными процессами. Ошибка выбора стоит денег при переносе.

3. Забывают про поддержку

Коробочной версии нужна техподдержка. Без неё система остаётся без обновлений и доработок.

4. Покупают лицензию без настройки

Система есть, но не настроена под процессы. Сотрудники не пользуются ею.



Если что-то из списка про вас — это решаемо при пересмотре тарифа. Если только выбираете лицензию — эти четыре пункта стоит проговорить заранее.

Как мы продаём и настраиваем лицензии Битрикс24

Коротко о том, как устроена работа

1. Консультация

Бесплатно подбираем лицензию под вашу задачу и число сотрудников.

2. Покупка

Выставляем счёт и помогаем с оформлением.

3. Настройка

Корректная первичная настройка, помощь в активации и переносе данных.

4. Сопровождение

Персональный менеджер и последующая поддержка.

Почему компании выбирают нас

- 20 лет на рынке веб-разработки и интернет-маркетинга, более 1000 реализованных проектов
- Бизнес-партнёр Битрикс24
- Подбор лицензии и консультации бесплатно
- Гарантия лучшей цены

Как с нами связаться

Телефон: 8-800-775-02-81 (бесплатно по России)

Телефон: +7-495-966-18-50

Telegram: +7-980-334-83-92

E-mail: box@alma-com.ru



АЛМА

ИНН:

3255044948

8-800-775-02-81

Telegram: [+7-980-334-83-92](https://t.me/+79803348392)

alma-com.ru

e-mail: box@alma-com.ru

Сайт: alma-com.ru

Спасибо, что прочитали до конца — будем рады обсудить ваш проект.